

VERKAUFSPROZESS DIGITAL

Autohaus Ostmann

Uwe Mittelstädt

PROF4NET

VORSTELLUNG

Autohaus
Ostmann /O



PROF4NET

CATCH IN KOMBINATION

EINSATZ-SZENARIO



PROF4NET

CATCH IN KOMBINATION

ALPHACONTROLLER FÜR: STANDZEIT 0-1

alphacontroller

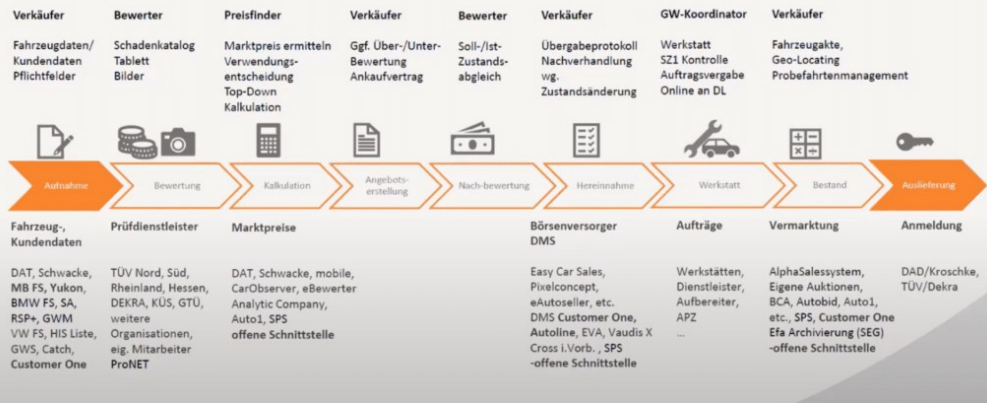
- Bewertung Vor und Nachbewertung
- Leasingrückläufer Bearbeitung
- Preisfindung / Kalkulation
- Bestandsmanagement
- Verwalten von Vorvertraglichen- und Vertraglichen-Eigenschaften
- Dienstleistersteuerung
- Auktion mit über 27.000 Händlern

PROF4NET

CATCH IN KOMBINATION

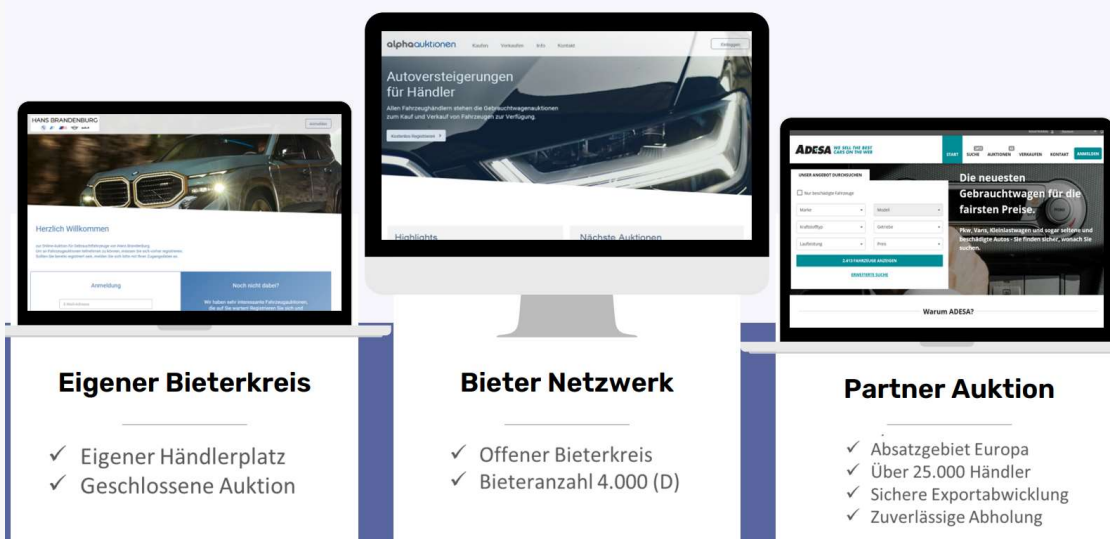
Ihre Anforderungen werden berücksichtigt und Ihre Mitarbeiter in jeder Prozessstufe eingebunden.

Erfolgreiche Integration externer Systeme



PROF4NET

CATCH IN KOMBINATION



PROF4NET

CATCH IN KOMBINATION

EAUTOSELLER FÜR: STANDZEIT 1-ÜBER DEN VERKAUF HINAUS

eAutoseller

- Fahrzeuge in die Börsen senden
- Vermarktung
- Ausstattung bereinigen durch eine Lehrzentrale
- Bestandsauswertung

PROF4NET

CATCH IN KOMBINATION

EAUTOSELLER FÜR: STANDZEIT 1-ÜBER DEN VERKAUF HINAUS

eAutoseller

IHRE VORTEILE

Das Ergebnis ist, dass die Punkte Pricing, Datenaufbereitung, Fahrzeugverwaltung und Marketingaktionen durch die Automatisierung mit minimalen Personalaufwand zentral für die ganze Gruppe auf einem sehr hohen Niveau erledigt werden kann – das ist unser Anspruch und auch gelebte Realität.

HOHE DATENQUALITÄT

Durch das Sammeln aller relevanten Fahrzeugdaten aus den angeschlossenen Systemen wird gewährleistet, dass Ihre Fahrzeuge optimal auf den Verkaufsplattformen gelistet werden.

Dank automatisierter Ausstattungserkennung werden nun nie wieder Fahrzeugmerkmale vergessen oder wegen zu hohem Arbeitsaufwand weggelassen.

CONTROLLING

Sehen Sie auf einen Blick die Verbesserungspotenziale aller verwalteten Fahrzeuge, über alle Standorte hinweg, über das Verkäuferdashboard stehen alle Informationen zur Verfügung.

KFZ-VERWALTUNG

Auch grosse Fahrzeugbeständen können spielend einfach mit dem eAutoseller verwaltet werden.

Sparen Sie Zeit und schonen Sie Ihre Ressourcen durch die automatisierten

PROF4NET

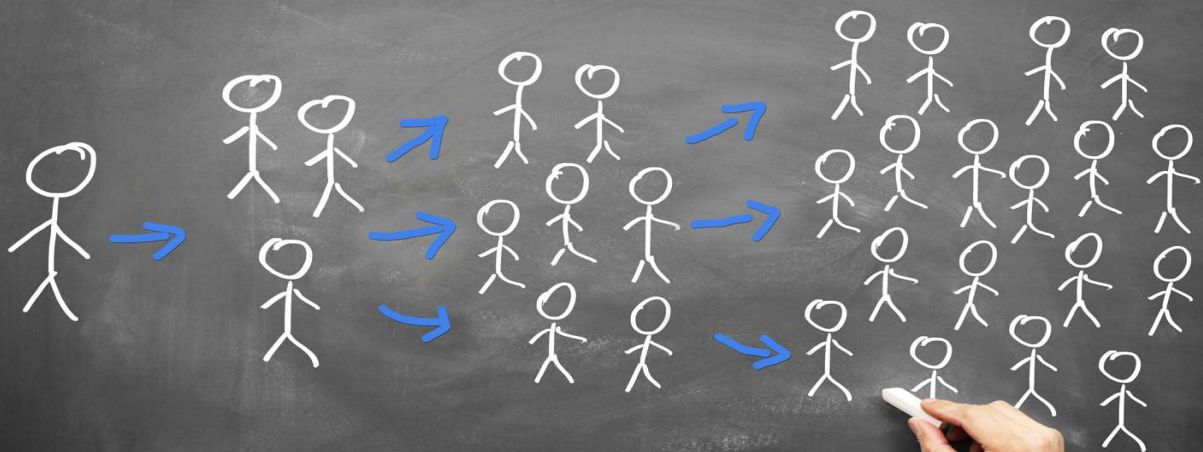
CATCH IN KOMBINATION

CATCH FÜR:

- Leads aus allen Quellen einsammeln
- Nutzung des BDC-Posteingangs für Leadquellen
- Zuweisen der Leads an die Verkäufer
- Verkäufer bearbeiten Leads
- Verkäufer erstellen Vorvertragliche Informationen in CATCH
- KV wird in der EVA erstellt
- Zufriedenheitsbefragung für Google Bewertung



PROF4NET



KONTAKTDATEN

Uwe Mittelstädt

Mobil: +49 (172) 9987077

E-Mail: mittelstaedt@Autohaus-Ostmann.de

PROF4NET